



## **SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY B2B**

MAXFILAMENT to Poznańska spółka specjalizująca się w dostarczaniu rozwiązań dla druku 3D. W swojej ofercie mamy drukarki przemysłowe, podzespoły oraz filamenty.

Naszą firmę tworzy niewielki zespół pasjonatów, którzy na co dzień starają się pomagać klientom z Polski i Europy w doskonaleniu ich procesów produkcji oraz prototypowania.

W związku z rozwojem spółki szukamy do naszego zespołu sprzedawcy, który pomoże nam dotrzeć do nowych klientów z naszą ofertą. Ponieważ spółka jest w fazie dynamicznego wzrostu, szukamy osoby ambitnej, która chce się rozwijać i awansować wraz z rozwojem firmy.

### **WYMAGANIA:**

- znajomość tematyki druku 3D nie jest wymagana, pokażemy i nauczymy Cię wszystkiego co potrzebne;
- język angielski na poziomie min. B2;
- łatwość i swoboda w prowadzeniu rozmów;
- otwartość i chęć uczenia się;

### **ZAKRES OBOWIĄZKÓW:**

- pozyskiwanie leadów;
- sprzedaż telefoniczna;
- sprzedaż przez LinkedIn;
- walidacja i doskonalenie procesów sprzedaży;
- obsługa zamówień;

- udział w planowaniu i budowaniu nowych kanałów sprzedaży przy użyciu najnowszych narzędzi marketingowych;
- praca w biurze w Poznaniu (Piątkowo);

#### **OFERUJEMY:**

- szansa na rozwój i awans wraz z rozwojem firmy;
- możliwość na rozwój w wybranym kierunku: sprzedaż telefoniczna, budowanie kanałów sprzedaży przez Internet, budowanie działu i procesów sprzedaży;
- szkolenia wewnętrzne;
- telefon służbowy;
- przyjazna atmosfera w biurze;
- 3-miesięczny okres próbny;
- wynagrodzenie: podstawa + prowizja;

Prosimy o kontakt pod adresem e-mail: [contact@maxfilament.com](mailto:contact@maxfilament.com), lub pod numerem telefonu: +48 725 362 043



## **B2B SALES REPRESENTATIVE**

MAXFILAMENT is a company from Poznań that specializes in delivering 3D Printing solutions. We offer industrial 3D printing filaments.

Our company makes a small but passionate team that helps clients all over Europe to deliver the best quality service in the 3D printing production and prototyping process on a daily basis.

In the growing stage of the company, we are looking for a B2B sales representative for selling production materials.

Join our team and help us reach new customers with our offer. As we are dynamically growing, we are looking for ambitious, focused and motivated people.

### **REQUIREMENTS:**

- 3D Printing knowledge is not required, we will teach you all that is necessary;
- English or German language min. B2 level;
- ease of phone conversations;
- openness and willingness to learn;

### **JOB SPECIFICS:**

- lead acquisition;
- phone sales;
- LinkedIn sales;
- validation and improvement of sales processes;

- processing orders;
- participation in planning and building new sales channels using the latest marketing tools;
- work on-site in the office (Poznań-Piątkowo);

**OFFER:**

- professional development and promotion along with the company's growth;
- the possibility of development in the chosen direction: phone sales, building sales channels via the Internet, building sales department and processes;
- internal training;
- company phone;
- friendly atmosphere in the office;
- 3-month trial period;
- salary: basic salary + commission;

Please send CV on [contact@maxfilament.com](mailto:contact@maxfilament.com).

Also, you may contact us on : +48 725 362 043